

Wir nutzen die Möglichkeiten der Digitalisierung, um den Alltag vieler Menschen sicherer zu machen. e-mergency® vereint Notfall- und Krisenhandbuch, Multichannel-Alarmierungs- und Kommunikationsfunktionen griffbereit in einer Mobile-App, unterstützt durch ein Web-Cockpit für die Verwaltung und Administration. Eine Unternehmenskultur ohne starre Hierarchien mit viel Selbstbestimmung und eine agile Arbeitsweise sind uns als junges Unternehmen wichtig. Unsere Challenge: Aus verhältnismässig wenig möglichst viel machen und die Grossen der Branche herausfordern. Weil wir der Meinung sind, dass innovative Software und Sicherheit bezahlbar sein sollen. Wir sind Tech mit persönlichem Touch. Du auch?

## Sales & Customer Success Manager 80-100%

### Was Dir Spass macht:

- Generieren und Bearbeiten von B2B-Leads und Kundenanfragen (Erstkontakt, Offerten)
- Durchführung von Produktdemos online und vor Ort
- Onboarding und Betreuung von B2B-Kunden
- Organisation und Betreuung von (Online-)Events
- Aktive Partnerpflege und Beziehungsmanagement
- Enge Zusammenarbeit mit dem Product Management und der Geschäftsleitung
- Das Wachstum von e-mergency weiter aktiv vorantreiben

### Was Du mitbringst:

- Aus- oder Weiterbildung im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik o.ä.
- Erfahrung im Sales mit B2B-Leads und SaaS-Produkten
- Digitale Affinität und Interesse für Software (Mobile, Web, Cloud)
- Power und «just-do-it-Mindset», um unser Wachstum voranzutreiben
- Hoher Grad an Selbstorganisation und Teamplayer-Mentalität
- Stilsichere Kommunikation in Deutsch (mündlich und schriftlich), Englisch und idealerweise in einer weiteren Landessprache (FR/IT) und Schweizerdeutsch verstehen

### Was wir Dir bieten:

- Interessante und internationale Kunden aus unterschiedlichen Branchen
- Junges, dynamisches Team, welches eine Kultur auf Augenhöhe pflegt
- Flexibilität und Eigenverantwortung, um deinen Arbeitsalltag selber zu gestalten
- Gute Life-Domain-Balance mit flexiblen Arbeitszeiten und Homeoffice
- Buntes Vielerlei aus Friday Drinks, Teamlunches, Töggele, Teamevents u.v.m.
- Moderne Büros an Toplage in Baar

Lust auf ein Tech-Unternehmen und SaaS? Dann erzähle uns, welche Fähigkeiten Du mitbringst und sende Deine Bewerbungsunterlagen an [carmela.cerletti@e-mergency.ch](mailto:carmela.cerletti@e-mergency.ch) inklusive Lohnvorstellung.

Da wir von unseren zukünftigen Teammitgliedern gerne selbst erfahren, welchen Beitrag sie in unserem Team leisten möchten, berücksichtigen wir keine Bewerbungen von Stellenvermittlern.